

# ドローンビジネスプラットフォームフォーマー事業の概要

## ドローンサービスをワンストップで一元的に管理・運用する民間コンソーシアムの発足

# XROSS

## DRONE PLATFORM



【令和2年7月】4社によるおおいたドローンコンソーシアムの設立  
ニーズ・シーズ収集、サービス開発、ビジネスモデルの検討などスタート

【令和3年3月～】マッチングプラットフォームのサービスイン  
利用者が本当に使いたいドローンサービスを協創するマッチングサイト開設

【令和5年4月～】全国展開に向けた活動開始  
47都道府県自治体担当者への説明

事業者募集中！

おおいたドローンプラットフォーム XROSS (クロス)  
<https://oita.droneplatform.jp/>



ジャパンドローンプラットフォーム XROSS (クロス)  
<https://droneplatform.jp/>



※行政が災害時に欲しい情報を掲載

- ・事業者一覧、事業者の得意分野
- ・事業者が自ら情報をアップデート
- ・設定次第で隣県・全国の事業者も検索可能

### 株式会社ネオマルス



#### 【役割】

プラットフォームの運営（事務局業務、サービスアイテムの企画制作、プラットフォームサイト構築、マッチング業務、広報活動）

プラットフォーム

#### 【特徴】

- ・電気通信工事で、多くの利用者とサービス提供会社とのマッチングについての知見及び実績を保有（約54万件）
- ・工事進捗管理システム「STELLA(ステラ)」を開発し、発注者、業務センター、工事業者、作業員等の業務効率化を推進（2014年経済産業大臣賞を受賞）

### 株式会社テクノコンサルタント



#### 【役割】

利用者がドローンサービス事業者に潜在的に求めているニーズの具体化、ドローンに関するノウハウの提供、サービスアイテムの企画制作・試行検証、ドローンオペレーターの派遣及び教育訓練

測量、点検、水中

#### 【特徴】

- ・土木測量、点検、水中調査の分野において、様々なドローンの機体を保有、ドローンサービスの提供実績あり（レーザー測量、深淺測量、水中調査、管内点検、空撮等合計20件以上の実績）
- ・2019年11月に西日本最大ドローンセンターを建設し、ドローンの組み立てや研究開発なども取組む

### 九電ドローンサービス株式会社



#### 【役割】

利用者がドローンサービス事業者に潜在的に求めているニーズの具体化、サービスアイテムの企画制作・試行検証、広報活動、事務局業務等

操縦者、点検、農業

#### 【特徴】

- ・社内設備の点検等でドローン活用による業務効率化、高度化に取り組み、九州域内でドローン操縦者を約100名保有
- ・2019年度からは空撮、点検、測量等の豊富なメニューを揃えた「九電ドローンサービス」を展開中
- ・大分県内において、先行的に農業散布サービスを県内企業と連携し提供中

### 株式会社ザイナス



#### 【役割】

利用者がドローンサービス事業者に潜在的に求めているニーズの具体化、プラットフォームサイト構築、広報活動等

防災・減災、IoT、AI

#### 【特徴】

- ・防災・減災におけるドローンビジネスの分野で主にデータ収集・蓄積・分析のツールを既に有しており、IoT、AIを活用した情報の分析を実施
- ・WEBを活用したコンシューマー向けサービスや企業向け業務システムも構築

# ドローンビジネスプラットフォーム事業者事業 スキーム図



◆ **事業の目的** 地域課題の解決とドローンの社会実装の加速  
ドローンソリューションを積極的に活用したドローンビジネス活性化の促進

# ドローンビジネスプラットフォーム事業者の具体的な取組み

## 自治体導入実績等

- ・大分県
- ・岐阜県、福島県
- ・公開準備中  
(長崎県、鹿児島県)
- ・内閣官房ホームページ掲載

さらに全国展開中

## ドローンビジネスプラットフォーム

運営



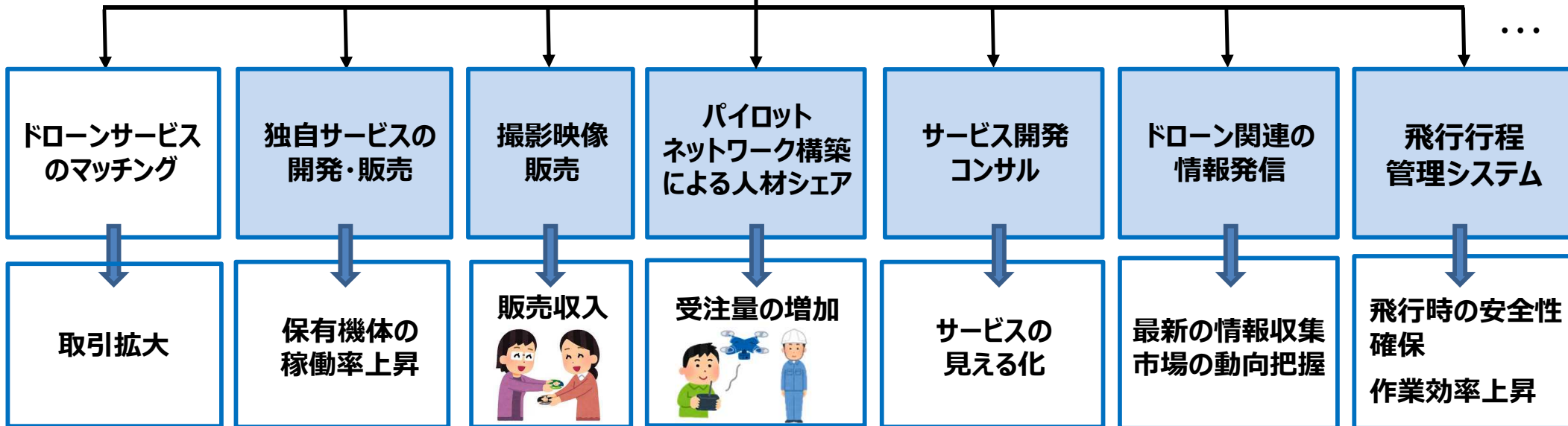
## D CHECK誕生!

国土交通省が定める「無人航空機の飛行日誌の取扱要領」に対応した飛行記録と飛行前点検が同時にできるアプリが誕生しました！  
機能や手順もシンプルで、誰でも手軽に無料でご利用いただけます！

## おおいたドローンプラットフォーム・クロス

  : PFの新サービス

PF提供サービス  
事業者の享受



サービスマッチングに加え、事業者の様々なニーズに応えることのできるプラットフォーム（ドローンサービスの総合案内サイト化）と進化することで、県内の地域課題の解決と更なるドローンビジネスの活性化を図る。

# ドローンビジネスプラットフォーム事業者事業の全国展開

## 背景・課題

- ドローンサービス市場は、2028 年度には 5,615 億円になると見込まれている。（10 年前の約15.5倍）
- 県内の新たな産業としての成長可能性あり。（人手不足対策効果も期待）
- 一方、ドローンサービスがビジネスとして定着するには一定の課題あり。
  - ・（利用者） 依頼先、価格適切性が不明で躊躇
  - ・（提供者） 広報営業活動のリソース不足

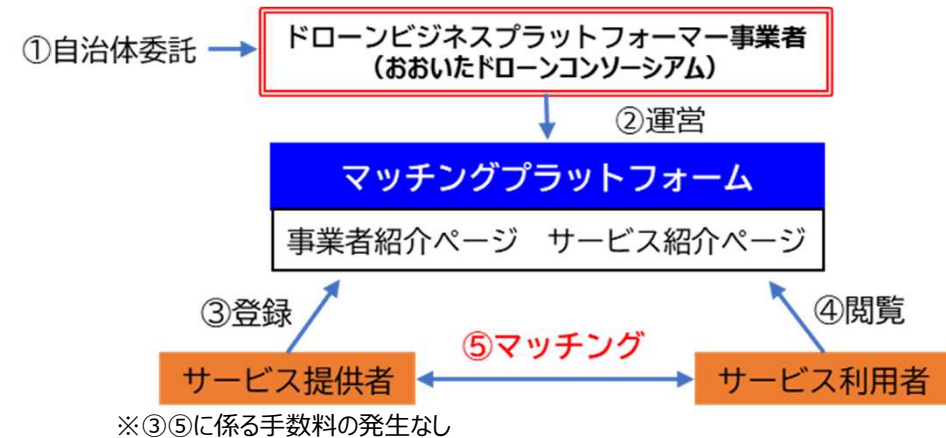
## 解決への手段

- 県内ドローン関連事業者及び当該事業者が提供しているサービス等を紹介するWEBサイト（マッチングサイト）を県が運用管理
- ドローンサービス利用者の利便性向上及び県内ドローン関連事業者の受注機会の確保及び広報・営業活動の負担軽減を図る。
- 一方、WEBサイトの構築・運用・管理には多大なコストがかかることから費用対効果の面から導入に躊躇。

## 解決策

大分県では、令和2年度からドローンビジネスの定着を目的に、ドローン事業者と利用者のマッチングと、地域課題解決に向けたサービス開発を主軸に取り組む事業者（ドローンビジネスプラットフォーム事業者）を支援。結果として、マッチングWEBサイトを構築し、55サービスの掲載するとともに、随時事業者と利用者のマッチング促進中。

**【ドローンビジネス活性化に向けた新たな仕組みづくり】  
大分県で複数年にわたり活用されているWEBサイトを横展開することでサイト構築費等を抑えて導入可能**



## 効果

### 住民（利用者）

- ドローンサービスの利便性向上
- 利便性向上による早期課題解決
- 早期課題解決による更なる活用の好循環

### 企業（サービス提供者）

- 受注機会の獲得
- 広報・営業費用の軽減
- 管理業務の軽減

### 行政・自治体

- 産業創出、雇用創出
- 生産性向上・人手不足対策
- 災害時の官民連携体制の構築